

Licence professionnelle Assurance, banque, finance : chargé de clientèle - site de Créteil

Domaine :

Droit - Economie - Gestion

Distinction :

Assurance Banque Finance : chargé de clientèle

UFR/Institut :

UPEC - Institut Universitaire de Technologie de Créteil-Vitry

Type de diplôme :

Licence professionnelle

Prerequisites for enrolment :

Bac + 2

Niveau de diplôme :

Bac + 3

Level of education obtained after completion :

Niveau II

City :

Créteil - Campus Centre

Length of studies :

1 an

Accessible as :

Employee training,
Alternate training (program where the time is shared
between courses and professional experience)

Scolarité :

Scolarité de l'IUT de Créteil-Vitry
Campus Centre de Créteil
Bâtiment L1 - 1er étage - Bureau 132-136
61, avenue du Général De Gaulle - 94010 Créteil cedex
Tél : 01 45 17 16 84
Mail : scol-iutcv@u-pec.fr

Présentation de la formation

- Former des spécialistes des métiers de la banque et de l'assurance maîtrisant un ensemble de techniques juridiques, fiscales, financières et commerciales.
- Développer les capacités commerciales pour en faire des conseillers de clientèle particuliers, polyvalents et évolutifs, des conseillers commerciaux sur des plateformes téléphoniques, des conseillers en assurance ou en finance.

Career Opportunities

Les titulaires de la licence sont opérationnels immédiatement et peuvent prétendre à des postes de conseiller de clientèle particuliers dans le secteur de la banque ou de conseillers commerciaux dans le secteur de l'assurance.

Organisation de la formation

Résolument orienté « insertion professionnelle », le programme privilégie autant les contenus théoriques que les approches pratiques à travers 5 unités d'enseignement, dont 2 unités professionnelles.

UE1 Langages fondamentaux - Outils bancaires

- Gestion de la relation client
- Expression - Communication
- Informatique appliquée
- Mathématiques financières
- Anglais

UE2 Connaissance du secteur de la bancassurance

- Economie
- Gestion financière
- Fiscalité
- Droit

UE3 Pratique de l'activité bancaire

- Produits
- Gestion bancaire
- Négociation - Vente
- Approche patrimoniale
- Marketing des produits et services bancaires

UE4 Projet tutoré**UE5 Activité en entreprise**

La licence professionnelle délivre 60 ECTS (European Credits Transfer System)

Stage / Alternance

Rythme de l'alternance : 2 semaines à l'IUT / 2 semaines en entreprise

Calendrier pédagogique

600 heures de formation réparties de septembre à septembre

Modalités d'admission en formation continue

Pour la formation continue (salariés ou autres situations), contactez le service partenariats entreprises : pe-iutcv@u-pec.fr - 01 45 17 16 88

Modalités d'admission en formation par alternance

Titulaires d'un Bac +2 ou équivalent dans le cadre de la formation continue, obtenu dans le domaine tertiaire (droit, économie-gestion, commerce, comptabilité).

L'admission dans un cycle en alternance repose sur une double sélection : par l'IUT sur critères pédagogiques et par l'entreprise d'accueil selon ses critères d'embauche.

Candidature

- Etudiants ou adultes en reprise d'études : candidatures sur canel.iutsf.org

Partenariats

BRED - LCL - BNP Paribas - GROUPAMA - ALLIANZ - SOFINCO - CLICK AND CALL - CRÉDIT AGRICOLE - CAISSE D'ÉPARGNE - NATIXIS

Director of studies

Christine PORTAL
Laurent COHEN

Secrétariat

Secrétariat du Département Techniques de Commercialisation,
Lydia MARTIN
Campus Centre de Créteil - Bâtiment L4
61, avenue du Général de Gaulle - 94010 Créteil Cedex
Tél : 01 45 17 19 25
Mail : lpct-iutcv@u-pec.fr